

STAGE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

2 à 6 mois - à pourvoir dès le mois d'avril

Algo s'attaque au marché de la fonctionnal food aux algues, avec des solutions hyper-nutritives et gourmandes.

Pour soutenir le **développement commercial** de nos marques, ALGO recherche un(e) warrior des algues !

Et si tu apprenais à conquérir de nouveaux clients plus rapidement que ton ombre ?

Tu veux avoir un rôle clé dans une startup Lyonnaise de la Foodtech ? Devenir celui/celle à qui personne ne sait dire non ? Alors viens, on est bien !

Les promesses de ton stage chez Algo :

- Tu as un impact significatif dans le développement de la startup avec tout l'enthousiasme et la fierté que représente pour toi de voir grandir une entité à laquelle tu as aidé à s'élever.
- Tu rejoins une équipe motivée, soudée et pleine d'envie de 4 personnes !
- Tu participes à la création d'un marché nouveau : celui des produits fonctionnels aux algues !

On t'attend !

TES MISSIONS

- Participer au lancement de notre toute nouvelle marque An'KA et de ses déclinaisons à venir.
- Identifier, prospecter et conquérir de nouveaux clients
- Chouchouter les clients et optimiser le taux de réassort clients.
- Reporting d'activités et recommandations
- Veille produits/marché

BÉNÉFICES POUR TOI

- Tu arrives au bon moment pour prendre place dans une organisation à taille humaine en croissance.
- Tu es responsabilisé-e sur tes missions, tout en ayant Jérémy (Co-fondateur s'occupant de la partie commerciale et dont personne ne sait lui dire non) sur lequel compter pour tout apprendre de la vente
- Tu bénéficies d'une grande autonomie sur un poste stratégique, tes prises d'initiatives sont encouragées
- Tu évolues dans un univers B2B, porteur d'opportunités dans le milieu de la Foodtech

CADRE

- Une ambiance bienveillante, saine et simple
- La collaboration entre l'ensemble de l'équipe n'est pas une fausse promesse mais une réalité
- Bureau en plein cœur de Lyon (2ème)

PROFIL RECHERCHÉ

- BAC + 2 MINIMUM dans le commerce
- Expérience professionnelle en B2B est un très très gros plus
- Enthousiasme, positivité, persévérance et dynamisme sont tes maître-mots
- Si tu souhaites acquérir une solide expérience de Business developer, ce job est fait pour toi !

N'attend plus, envoie ta lettre de motivation et ton CV à k.buisson@algo-bio.com